

..... ソーマダインの有効活用セミナー 患者が自ら選びたくなる自費治療の実例

第一部 アプローチしたい筋や関節を運動させながら行う通電法

- ▶ 五十肩、テニス肘、腱鞘炎などの治療法

第二部 「急性外傷向けの自費の提案」と「慢性疾患向け自費の提案」

- ▶ 『もみほぐし+ソーマダイン500円治療』から『初回1万円の自費』に移行したケーススタディー
※治療コース 12,100円・9,900円・7,700円・5,500円があります。(すべて初回のみ)
- ▶ 自費を選んでもらうための『問診』と『施術コース』の提案
- ▶ ホームページを活用した自費患者獲得の実例

会場 ABC貸会議室 第7会議室 名古屋市中村区椿町16-23 名駅ABCビル tel.052-453-4441

開催日時 平成30年2月18日(日) 10:00~13:00 (受付9:30~)

参加費 3,000円 お二人で申し込みなら2名分5,000円で参加できます。

定員 24名 ソーマダインをお持ちでない方の参加も大丈夫です。

講師 さつき接骨院 丹羽 真也先生

お二人参加で
5,000円
振込用紙・受講票は
申し込みの方に2名
分送付致します。

■講師プロフィール

保険治療(低周波10分揉み15分)540円、ソーマダイン500円の価格設定で開業。完全一人治療院で8年間、年商1,000万程度で上下を続けた後、調子に乗って値上げを実施。潰れそうになる。。。そのときに苦し紛れに作った揉みを無くしたソーマダインを使った治療コースがヒット(例:ソーマダインを10~20分程度粘着端子で当てたのち、先生が端子にて2,3分治療)。短時間治療なのにリピート率が格段に向上した上に保険治療でも時間単価が非常に高くなり年商倍返し(なんせ先生の施術時間は2分~5分)先生の手は足りてるけどソーマダインが足りなくなるという状態になり2台目、3台目と購入し低周波は売却。

ソーマダイン3台、先生一人+受付補助の体制で年商1400万程度まで伸びるもそれ以上の伸びしろがないため自費施術導入をチャレンジ。数々の失敗を経験するも現在は現金の月商100万前後、保険請求50万程度、事故30~50万まで成長。

現在13年目に入。4年かけて完全一人治療院から脱却しスタッフも増加。勤務柔道整復師1人、トレーナー3人、受付補助3人に。先生常時2人体制で土日営業、平日通し営業、を実施、新規も月に50~60人まで増え地味に成長中。

今でも心の底から思うことがこれ。「ソーマダインがなければ潰れてた」

2月18日(日) ソーマダイン有効活用セミナー 参加申し込み

参加希望の方は、必要事項をご記入の上Faxして下さい。

フリガナ お名前	貴院名	自院 勤務先
ご住所 〒		
Tel	Fax	
フリガナ 同業者お名前	同業者院名	自院 勤務先

■主催 愛知電子工業株式会社 〒468-0067愛知県名古屋市中村区池見2-88 ■お問い合わせ tel.052-835-0055 お電話の場合は営業時間9:00-17:00の間にご連絡ください。fax・ホームページよりお申し込みの場合は24時間受付しております。

お申し込みは今すぐ! Fax.052-835-2777
ホームページからお申し込みできます。http://www.aichidenshi.jp